



**SORAINEN**

Kā samaksāt par  
«pievienoto»  
vērtību?

**Raivo Raudzeps**  
Rīga

02.11.2022.

Kas ir «uz sasniegto vērtību balstīti» līgumi (Value-Based Agreement)?

Uz sasniegto vērtību balstīti līgumi samaksu (vai kompensāciju) dara atkarīgu no tiem reālajā dzīvē sasniegtajiem rezultātīvajiem rādītājiem vai citiem ieguvumiem, kas tiek sasniegti, ja ārstniecības personas vai pacienti attiecīgo medicīnisko iekārtu vai risinājumu pielieto praksē

## Kāpēc šādi līgumi tiek slēgti reti?

Pienākums rīkoties ar  
finanšu līdzekļiem un  
 mantu lietderīgi ...

... regulēts iepirkuma  
līguma termiņš ...

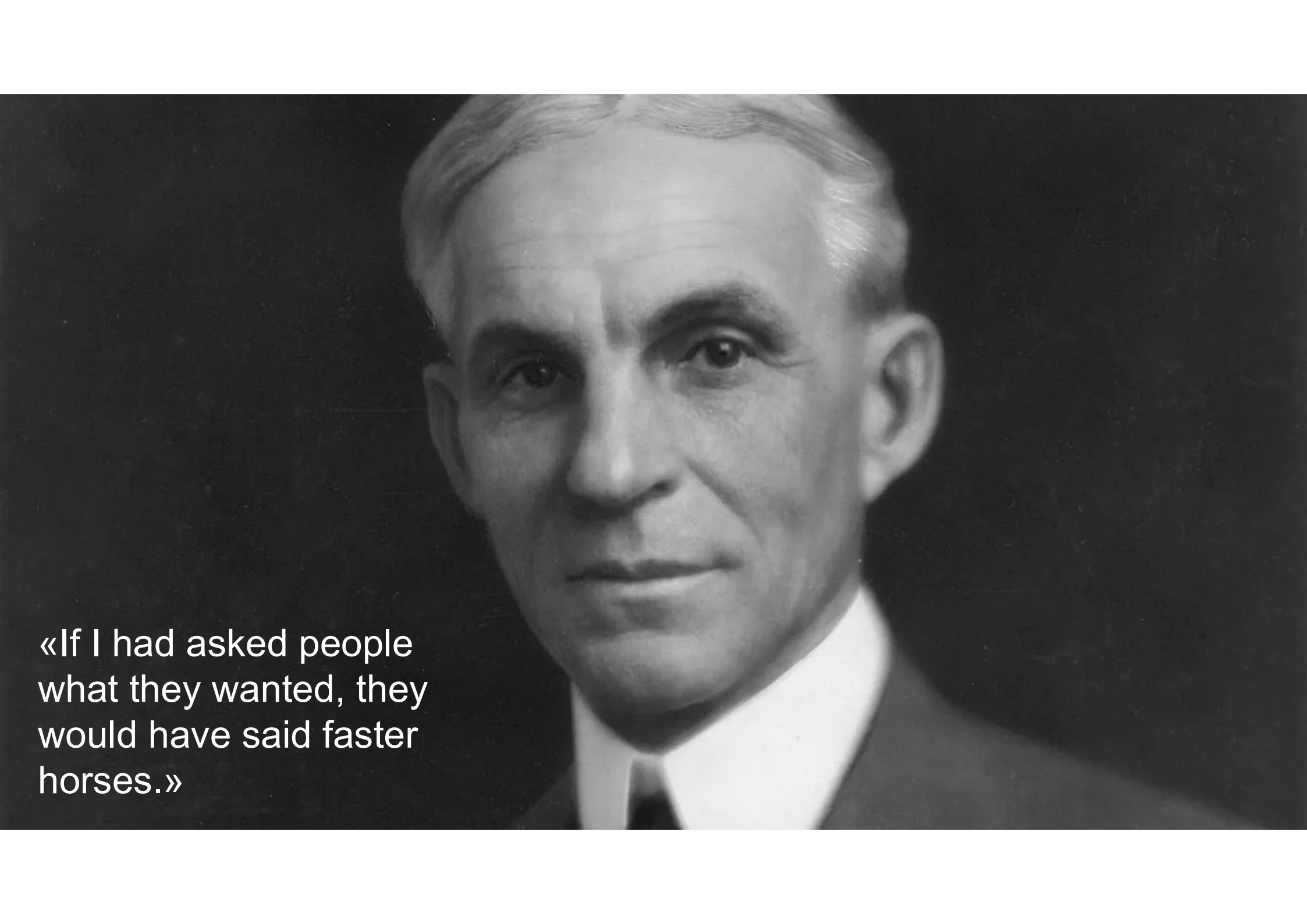
... kādus kritērijus es  
drīkstu un māku nodefinēt  
un izkontrolēt līgumā?



## Pasūtītājam plaša rīcības brīvība izstrādāt līguma noteikumus

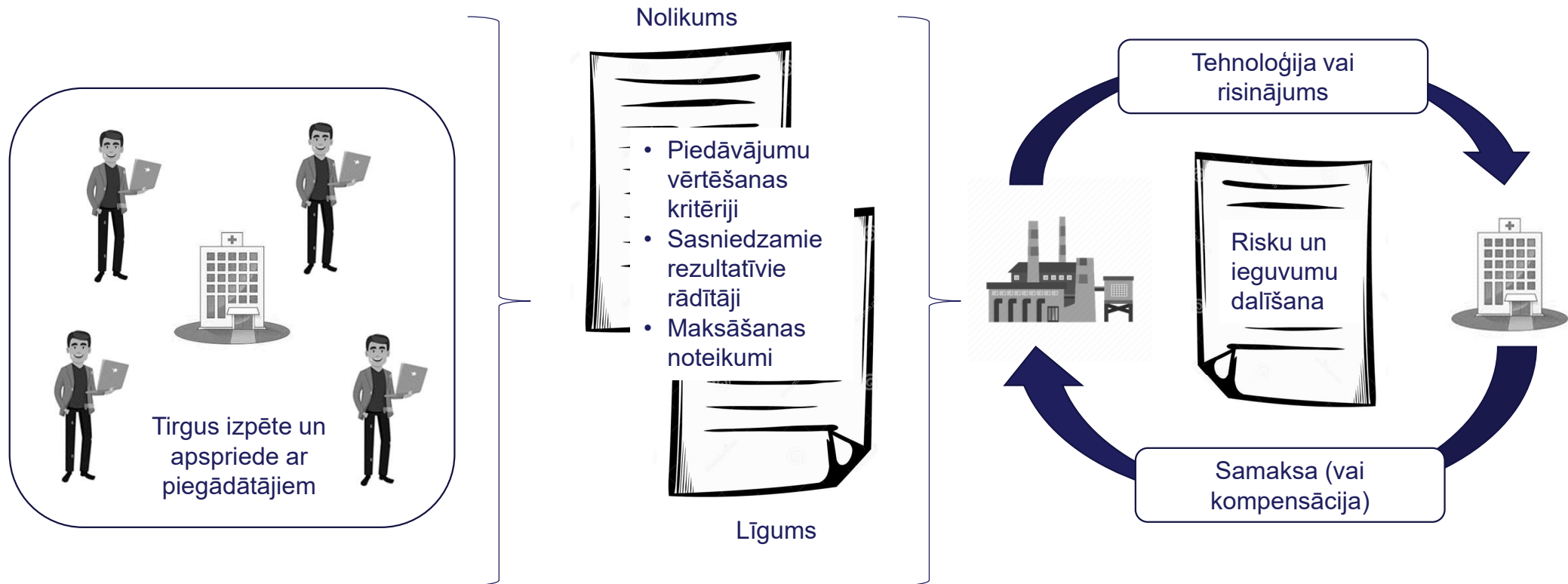
Pasūtītāji līgumos drīkst ietvert tādus noteikumus, kādus uzskata par nepieciešamiem, izņemot:

- Publisko iepirkumu līgumu slēdz uz laiku, ne ilgāku par 5 gadiem (taču ir paredzēta iespēja un kārtība slēgt arī uz garāku termiņu)
- Atsevišķu ES un ārvalstu finanšu palīdzības fondu gadījumā līgumā ietveramos noteikumus ierobežo MK 20.09.2016. instrukcija Nr. 3 «Ārvalstu finanšu instrumentu finansētu civiltiesisku līgumu izstrādes un slēgšanas instrukcija valsts tiešās pārvaldes iestādēs»

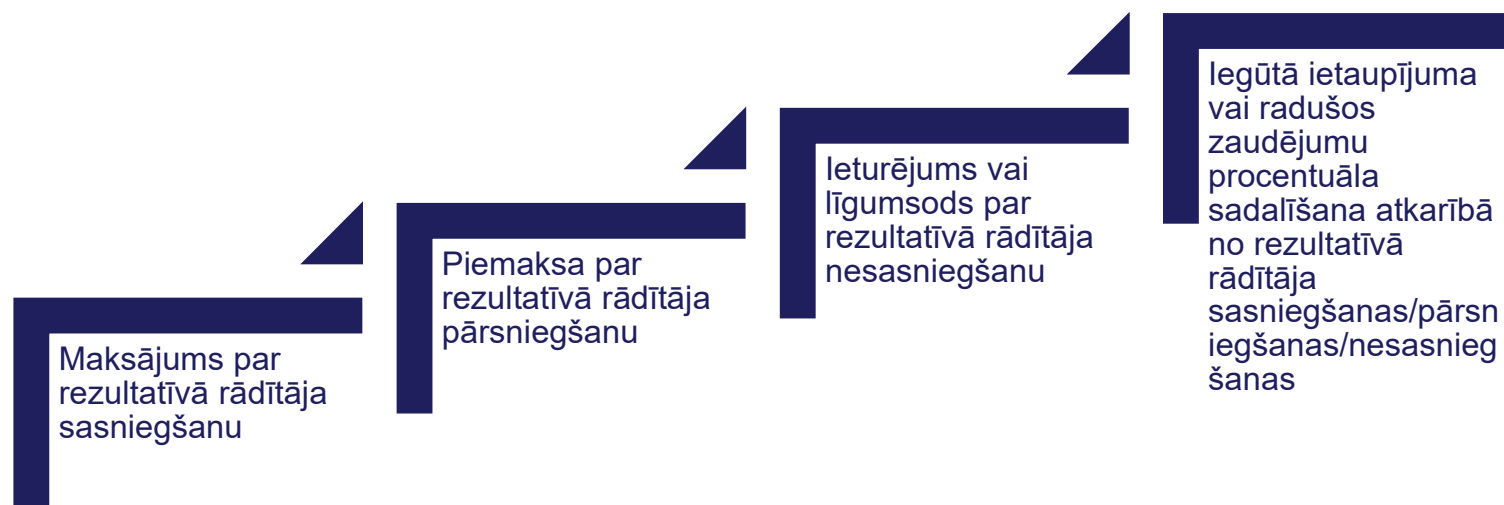
A black and white portrait of Henry Ford, an elderly man with short, light-colored hair, wearing a dark suit jacket, a white collared shirt, and a dark tie. He is looking directly at the camera with a neutral expression. The background is dark and out of focus.

«If I had asked people  
what they wanted, they  
would have said faster  
horses.»

# Pasūtītājiem un industrijai jāstrādā kopā



Risku un ieguvumu sadalīšanas shēmas var būt visdažādākās



## Uz sasniegto vērtību balstīta līguma svarīgie elementi





# Contact us



Raivo Raudzeps

[raivo.raudzeps@sorainen.com](mailto:raivo.raudzeps@sorainen.com)

+371 67 365 000

[sorainen.com](http://sorainen.com)

**SORAINEN**